

FEBRERO 2022 | NÚMERO 71

MÉXICO EN CONCRETO

UNA ALIANZA QUE CONSTRUYE

CARTA PORTE

En caso de no cumplir con la
emisión del complemento.

BIENVENIDA

Nuevos socios AMCI



Presidente Érik Arévalo Gil

Tesorero David González

Secretario Manuel Pardo

Vocal 1 Rodrigo González

Vocal 2 Jesús Ramírez

Comisario Josué Zaragoza

Jefa administrativa Rocío Haydeé Treviño

Gestión Pública Christian Hernández

Certificación y Capacitación Ignacio Gastelum

Operación Interna Oscar Efrén González

Credito y Cobranza Horacio del Castillo

Expos Ana Contreras

Innovación Ricardo Karam

Desarrollo Sustentable Iván Ruibal

Relación con Proveedores Guillermo González

Tecnología Miguel Ángel Ramírez

Relaciones Públicas Diego Pinilla

Competitividad Juan Perea

Delegaciones Manuel Echenique

Honor y Justicia Fernando Luna

Cámaras y AC Jorge González

Eventos Hernán Espinosa

Consejo Consultivo

Presidente Emmanuel Guillermo García Villarreal

Consejero Fernando Luna Rodríguez

Consejero Darío Martínez Álvarez

Consejero Ricardo Pepi Sandoval

Consejero Ramiro José Paéz Cruz



ÍNDICE

01

MENSAJE PRESIDENTE AMCI

04

WORLD OF CONCRETE

13

CARTA PORTE



Presidente de la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes

Estimados amigos de la industria del concreto, antes que nada, cerramos el segundo mes del año trabajando para lograr ampliar la gama de servicios que tenemos para ustedes, y cada vez acercándonos más a la normalidad.

Como lo comentamos anteriormente, tenemos planeada una agenda de eventos regionales muy interesantes, en los que incluiremos conferencias, networking con los proveedores más relevantes de la región y momentos de esparcimiento. La finalidad de estos eventos es poder llegar a más zonas de nuestro país y a más personas.

Este año, trabajamos de la mano con nuestros socios proveedores para ofrecer una gama más amplia de cursos, certificaciones y eventos que nos permitan dar a conocer nuestra Asociación a más concreteros y proveedores.

Hemos ampliado nuestro padrón de proveedores, con lo cual podremos brindarles una gran cantidad de promociones e incentivos para sus empresas.

Agradezco a todos nuestros socios, que cada vez son más por su apoyo e interés de trabajar unidos en un mismo sentido y en beneficio de nuestra industria, y les invito a sumarse y participar en este proyecto que no tiene otra finalidad más que el beneficio de nuestro gremio.

Erick Aravala Gil

AGREGA CALIDAD A TUS PRODUCTOS CON LOS ADITIVOS CEMEX.



Los aditivos son el complemento ideal para llevar tu producto al siguiente nivel, ya que pueden agregar cualidades particulares al resultado final, adecuándose a cualquier tipo de necesidad.

En nuestro catálogo encontrarás:

- Excluidores e incluidores de aire
- Supresores de polvos
- Reductores de agua
- Modificadores de fluidez
- Retardantes y acelerantes
- Desmoldantes
- Membrana de curado

Lograrás resultados como:

- Evitar la segregación
- Generar mayor trabajabilidad
- Reducir la cantidad de agua
- Mayor resistencia
- Menor costo de mezcla

¿Tienes alguna duda?

Nuestro equipo puede asesorarte en la elaboración de tu mezcla.

¡Contáctanos!

Escanea el código para visitar el sitio web.

☎ 8183 00 1000 opción 4

✉ ofertavalor.industrial@cemex.com



CEMEX
ADMIXTURES

778 735 9750 | HIDALGO MÉXICO | info@odisa.com

ESCANEA ESTE CÓDIGO QR ...



**... Y OBTÉN UN DIAGNÓSTICO
REMOTO SIN COSTO + 15% DE
DESCUENTO EN REFACCIONES.**

***EXCLUSIVO PARA SOCIOS AMCI. VÁLIDO AL 15 DE MARZO DE 2022**

WORLD OF CONCRETE 2022

Marcela Trejo I

Desde el 18 al 20 de Enero se llevó a cabo de manera presencial la edición número 47° del evento que reunió a más de 37,000 profesionales, técnicos y estudiantes. Más de 1,100 proveedores de los más distinguidos del ámbito de la construcción estuvieron presentes.

En esta ocasión World of Concrete se realizó por segunda vez en siete meses en Las Vegas Convention, es aquí donde se reúnen las industrias de la construcción comercial, del concreto y albañilería.

En este evento participaron los mejores proveedores que existen en la actualidad en el mercado internacional con los productos, equipos y maquinaria de construcción con la mayor tecnología y nuevas técnicas, es así como se tiene la oportunidad de estar a la vanguardia ya que existe un contacto directo con la empresa de interés que da





paso a una negociación entre empresa y comprador.

Así pues, también se cuenta con una gran oferta educativa con los mejores expositores de la industria que son los encargados de impartir certificaciones técnicas.

Las principales tendencias del evento según la página oficial del World of Concrete son:

- Nuevos sistemas de baterías que consisten en tener mayor productividad ya que permiten tener más potencia a las herramientas manuales.





DOSIFICATOR CONCRETO 4.0

EL SISTEMA MÁS COMPLETO DE BATCH Y CONTROL
DE PLANTAS DE CONCRETO

EL SISTEMA DE BATCH PARA PLANTAS DE CONCRETO. MÁS DE 900 IMPLEMENTACIONES EN TODA LATINOAMÉRICA.

- *Dosifique la producción y inventarios de sus plantas.
- *Programación y despachos permitiendo la centralización y producción de las plantas.
- *Facturación y cartera en línea, tenga a la mano información de cartera y saldos sobre sus clientes.



Dosificator 2.0



@dosificator2_0



+52 55 6184-5469

WWW.DOSIFICATOR.COM



- Modernización y automatización de los procesos del concreto.
 - Impresión 3D
 - Agujeros aéreos
 - Amarre de barras de refuerzo.
- Materiales que garantizan las reparaciones a largo plazo y que aumentan la productividad.
- Sistemas de gestión de datos de gestión optimizados.
- Reducir la huella de carbono de un proyecto y aumentar su rendimiento.

En esta edición la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes registró a más de 75 asistentes.

A su vez durante el evento el Presidente de la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes Ing.Erik Arévalo junto con el equipo AMCI visitaron los stands de los socios proveedores.

El próximo evento está programado para los días del 17 al 19 de Enero del 2023.



BEKAERT



CARBONCURE



ARKIK

LÍNEA MAPEPLAST

OPTIMIZA TUS
MEZCLAS
DE CONCRETO



MAPEPLAST aditivos reductores de agua y retardantes

Disminuye el consumo de agua entre un 5 y 10%, incrementa la resistencia a la compresión y reduce el uso de cemento por metro cúbico en tus mezclas.



TODO ESTÁ OK,
SI USAS **ADITIVOS
MAPEI**
mapel.mx    



Socios AMCI / CONSTRUMAC



CEMENTTECH



XYPEX



Definiendo el futuro de la industria de la construcción.

En Arkik digitalizamos las interacciones entre concreteros y constructores con la ayuda de nuestras herramientas innovadoras.

Con Arkik podrás aumentar la satisfacción de tu cliente cumpliendo tu plan de pedidos y notificándole el estatus de sus entregas; además con Arkik podrás automatizar tu planta y los procesos de tu laboratorio para optimizar tu costo de producción. Usa toda nuestra suite para analizar tu negocio y tomar las mejores decisiones.

Conoce más acerca de nuestro software:
www.arkik.com



**BIENVENIDO
NUEVO SOCIO
PROVEEDOR
AMCI**

Encargados de digitalizar la interacción proveedor - constructor creando e implementando herramientas innovadoras.



www.arkik.com
info@arkik.com

Complemento Carta Porte

A manera de introducción, la carta porte tuvo su origen en las costumbres de los comerciantes italianos de la Edad Media y paralelamente se fundió su uso en el sur de Francia y España. Ahora bien, en épocas actuales y tratándose específicamente en temas fiscales en nuestro país, no olvidemos el uso del "Big Data" y las tecnologías de la información desde la administración del ex presidente Vicente Fox, pasando por Felipe Calderón, etc., lo anterior, no es cosa menos basta con recordar esa evolución que ha existido desde las facturas en papel, pasando por los comprobantes con código de barras dimensionales, comprobantes fiscales digitales y los hoy llamados Comprobantes Fiscales Digitales por Internet (CFDI), mismos que ocupan un lenguaje mundialmente aceptado como lo es el XML.

Sumado a lo anterior, la regulación fiscal en México referente al traslado de mercancías entró en vigor en 2011, mediante el artículo 29-D del Código Fiscal de la Federación dictando que al tratarse de transporte de mercancías sus propietarios debían acompañar sus traslados con el comprobante fiscal digital y en caso de tratarse de mercancía de procedencia extranjera lo relativo a la Ley Aduanera.

Ya para 2013, se deroga el artículo 29-D recién citado, así las cosas para 2015, nos dan a conocer los modelos de la carta porte y lo relativo al CFDI, en 2019 queda solo el CFDI Digital y se norma lo relativo a transporte de hidrocarburos y de petrolíferos, continuando con los antecedentes normativos en 2020 se incluyen las modalidades de transportación de mercancías aéreo, férreo, marítimo y fluvial y se establece el complemento Carta Porte, así como el que los transportistas deben de emitir un CFDI de ingresos con el citado complemento.

Precisemos quienes son los sujetos obligados a cumplir con lo relativo a la carta porte: Propietarios de mercancías nacionales; Intermediarios o agentes de transporte, que realice el movimiento de mercancías; Los dedicados al transporte de carga, que trasladen mercancías en territorio nacional por vía terrestre, férrea, marítima o aérea.

Cabe aclarar que cuando el contribuyente brinde el servicio de bienes o mercancías por los distintos medios de transporte deberá expedir un CFDI de tipo ingreso que contenga los requisitos establecidos en el artículo 29-A del Código Fiscal de la Federación, que ampara la prestación del servicio adicionando a este el complemento carta porte conforme lo señalan las reglas relativas, que servirán para acreditar el transporte de mercancías, no así para el caso de solamente traslados de mercancías que no se cobre por ello en cuyo caso aplica como ha venido siendo el CFDI tipo traslado, más aun pudiendo aplicar el beneficio de que en caso de no tocar una vía considerada como federal se podrá omitir el complemento.

En caso de no cumplir con la emisión del complemento la primera consecuencia será la de no deducibilidad del CFDI tipo ingreso aunado a las multas probables en materia de comprobantes, generándose así una posible reincidencia y sus consecuencias, sin que decir de las probables consecuencias en materia penal.

Aquí cabe la reflexión si los actores involucrados como autoridades tienen la capacidad tecnológica, capacitación o adiestramiento para aplicar correctamente la legislación al respecto o será una causa más para actos de corrupción.

Por último nuestra Firma considera que por la forma en como esta estructurado, todo el marco regulatorio, existen altas posibilidades de éxito en caso de llegar a litigio.

Contáctanos

Cindy Leal

 cindyleal01

 cindyleal_01

cindy.leal@mrci.com.mx

C.P. Eduardo ortiz

eduardo.ortiz@mrci.com.mx

SIKA CONTIGO

Pionero a nivel mundial en la mejor tecnología en concreto

NUEVA

Línea Sika Viscocrete® Nanobooster

Ahora con todos los beneficios de la Nanotecnología.

- Optimización de cuantías de cemento.
- Mejor aspecto y consistencia del concreto.
- Mayor resistencia a compresión con menos dosis de aditivo.
- Mayor reducción de agua.
- Gran durabilidad y estabilidad química.
- Menos susceptible a cambios de tipo cemento.
- Compatible con otros aditivos para concreto de **Sika**.

Tecnología patentada, creada en México.

Asistencia técnica

800 123 7452

sika.com.mx

CONSTRUYENDO CONFIANZA



BIENVENIDO NUEVO SOCIO PROVEEDOR AMCI

AUTOMATIZACIÓN DE PLANTAS DE CONCRETO

- Automatización y mejora continua tiempo de cargue.
- Dosificación precisa y controlada.
- Inventario de cemento en línea.
- Alertas de sobredosificación en tiempo real.



DOSIFICATOR CONCRETO 4.0
EL SISTEMA MÁS COMPLETO DE BATCH Y CONTROL
DE PLANTAS DE CONCRETO

comercial.mx@dosificator.com
www.dosificator.com



Diseño de mezcla según el ACI

16 Y 17 MARZO

INSTRUCTOR: HECTOR JARAMILLO

ADMINISTRADOR@AMCIAC.ORG

Dramix®

Ahorra tiempo Y disminuye costos

Concreto reforzado con fibra metálica

Las fibras metálicas Dramix® son fáciles de dosificar, mezclar y bombear. Ofrecen una eficiencia óptima y le aportan un valor superior a tu proyecto:

- ✓ Pisos de concreto más durables: Accede a la herramienta Dramix® Pro para diseñar tu proyecto.
- ✓ Construcción más sostenible: Evalúa el
- ✓ efecto positivo que las fibras metálicas le ofrecen a tu proyecto de construcción.
- ✓ Menores costos de instalación: A través de nuestra herramienta podrás calcular el ahorro en costos.



 **BEKAERT**

better together

Escanea el código QR para conocer más sobre Dramix®

Nuevo Socio Concretero AMCI



CIA MAC
PUEBLA

BIENVENIDO

Somos una Asociación Mexicana comprometida a promover a la Industria Concretera Independiente, proyectada como un organismo que representa a productores y proveedores en materia del Concreto y la Construcción.

KENWORTH, EL BRAZO FUERTE EN TODA OBRA.



T880
VOCACIONAL

T370

Unidades confiables construidas
para resistir largas jornadas



#NoTeDetengas



Kenworth.com.mx

Creamos soluciones para los retos más grandes que enfrenta el concreto.

**NO
EQUAL**™



Las imágenes de microscopio electrónico tienen derechos de autor y son propiedad de Xypex Chemical Corporation



Imágenes Concreto
(Sin tratar)



Cristalización Xypex
(Inicio)



Cristalización Xypex
(Madura)

La tecnología por cristalización integral de Xypex impermeabiliza las estructuras de cimentación conforme se van vertiendo. A diferencia de las membranas, Xypex se añade al concreto de la mezcla, evitando errores en su aplicación y daños durante posteriores rellenos. Como tecnología sustentable, contribuye a la obtención de créditos LEED. Cuando selecciona la Tecnología por Cristalización de Xypex, usted ha elegido al mejor... Más de 50 años de pruebas independientes, experiencia en más de 90 países, los más altos estándares de producto y servicio... y todavía, Sin Igual.

Llame al 1-800-961-4777 ó Visítenos en www.xypex.com/mexico

XYPEX®

Conecte al área de ventas y a las operaciones en el campo con una vista en tiempo real del despacho.



Presentamos CONNEX Dispatch
Nuestra nueva solución de programación y despachos en la nube.

Mejore la eficiencia de la operación con una herramienta simple y a la vez poderosa.

commandalkon.com/getconnexdispatch

Webinar **Tema: Durabilidad del concreto**



Fecha y hora:

**16 de marzo a las
18:00 ciudad de México**

Liga:

<https://us02web.zoom.us/j/82293036195?pwd=Z0pPV1BKODVUb3h5YXNcV1dHT0Nudz09>

ID de reunión:

822 9303 6195

Código de acceso:

183927



Ponente:
**Dr. Andres A.
Torres Acosta**



TRACSA: NUEVO MASTER DEALER DE MACK TRUCKS

Mack Trucks y TRACSA firmaron contrato de representación comercial, donde se designa TRACSA como su Master Dealer. El objetivo que se busca es continuar el posicionamiento de la marca en México. Se eligió a TRACSA gracias a su vocación de soporte de producto, enfoque de servicio en sitio y su importante brazo comercial y posventa. Buscando así volverse la opción número uno de transporte vocacional para la industria minera y de construcción, además de continuar su apoyo a sus clientes del sector de transporte de carga carretero.

TRACSA se hará cargo de la distribución comercial de los productos, mientras que Mack Trucks seguirá siendo el responsable del desempeño de la marca en México. **Roberto Ramírez Ochoa, director general de TRACSA, señaló que “Este nuevo paso para la compañía es sin duda, motivo de celebración.** Esta nueva alianza permitirá que ambas empresas sigan creciendo y posicionándose como la mejor opción en un mercado que merece la más alta calidad y servicio. Confiamos en nuestro expertise para hacer de esta, una transición positiva para todos y continuar apoyando a todos nuestros clientes”.



TRACSA, empresa mexicana con 48 años de experiencia, deja claro que es una gran alianza para impulsar los objetivos de la compañía. **Mack Trucks por su parte continúa posicionándose como la empresa líder en el sector de construcción y minería** y el conocimiento de ambas empresas han logrado una gran relación comercial eficiente y duradera en México y América Latina a través de su empresa hermana MATRA.

www.macktrucks.com.mx

BORN READY.

ESTAMOS HECHOS DE ALGO MÁS QUE CEMENTO



- Tenemos 3 plantas que cubren el 95% del territorio nacional.
- Contamos con 3 laboratorios móviles disponibles para tu obra.
- Podemos ayudarte a diseñar concreto con Cemento Moctezuma.
- Creamos una red de distribuidores, encuentra al más cercano.

IMPULSE LA RENTABILIDAD DE SU CONCRETO

AUTOR: CARLOS FRUTOS/CARBONCURE

La industria del concreto es un excelente negocio, aunque no deja de tener sus desafíos.

Los costos del cemento y la mano de obra se han incrementado, reduciendo así los márgenes de utilidad; la competencia de otros materiales de construcción deteriora la participación de mercado y las presiones sociales y políticas están obligando a los productores de concreto a invertir en prácticas de producción más sostenibles.

A pesar de estos importantes retos, los productores de concreto demuestran su resiliencia con acciones que les permiten garantizar que sus operaciones sigan siendo rentables y productivas, y lo hacen en los negocios de todo tamaño. A continuación ofrecemos tres puntos de partida.

Reducir los costos de producción del concreto reduciendo las cantidades de cemento.

Reducir los costos de producción es una de las formas más rápidas de estimular la rentabilidad. Para los productores de concreto esto se traduce en reducir el uso de su ingrediente más costoso: el cemento. reemplazar o reducir la cantidad de cemento en una mezcla puede reducir los costos de manera significativa mientras que se sigue produciendo un concreto de alta calidad y con la resistencia solicitada por el cliente.

Una forma de reducir el uso del cemento es optimizar los diseños de mezcla con Materiales Cementicios Complementarios (SCM) como son las cenizas volantes, un subproducto de la industria del carbón que cuesta mucho menos que el cemento y no afecta el desempeño del concreto. Se ha demostrado que, de hecho, los SCM incrementan la resistencia del concreto con el tiempo mucho más que las mezclas tradicionales de concreto.

Otra forma de reducir los costos de producción es adoptar tecnologías innovadoras como CarbonCure, que inyecta dióxido de carbono capturado (CO₂) en el concreto fresco durante la mezcla. Al momento de la inyección, el CO₂ se transforma de inmediato en un mineral, y mejora la resistencia a la compresión del concreto. Este incremento en resistencia permite que los productores reduzcan de manera segura las cantidades de cemento en sus diseños de mezcla.

Hacer más eficientes los procesos invirtiendo en tecnología y conservando talento

Adoptar estrategias para mejorar los procesos de entrega y control de calidad puede ayudar a los productores de concreto a atraer y conservar el talento (sus colaboradores).

Muchos productores ya están utilizando software de despacho y de control de calidad como Command Alkon para recopilar datos desde la fase de cotización hasta la programación del trabajo, ingreso del pedido, planificación de recursos, planificación de material, software de mezcla, despacho y entrega. La inteligencia obtenida de estas herramientas permite mejorar los procesos de entrega y control de calidad que pueden tener un impacto significativo en las utilidades de un productor y ayudan a reducir el desperdicio.

Algunos productores han notado un impacto positivo en la contratación de personal cuando adoptan tecnología y procesos innovadores. Estas innovaciones ayudan a revitalizar la percepción de la industria de la construcción en la gente y pueden atraer a trabajadores más jóvenes a un mercado que enfrenta una severa escasez de mano de obra especializada y calificada. Además, al adoptar innovaciones sostenibles, los productores de concreto pueden atraer candidatos de las generaciones más jóvenes, quienes poseen una fuerte conciencia medioambiental.

Adoptar métodos de producción sostenibles para competir por participación de mercado

La industria del concreto se está transformando al enfrentar los retos de costos en aumento, la presión pública por materiales de construcción sustentables y los cambios a la legislación que favorecen las prácticas de construcción verde.

Los productores de concreto de vanguardia están haciendo planes estratégicos para el futuro y buscando nuevas innovaciones para poder reclamar de manera efectiva la participación de mercado y aprovechar su liderazgo en la sustentabilidad como una ventaja competitiva.

Y este es el momento justo. La industria de construcción masiva con madera (MTC) ya ha ganado terreno en muchos mercados clave de la construcción en los últimos años, a costa de la participación del mercado de los productores de concreto. Existe la percepción en el mercado de que la habilidad inherente de la madera para almacenar carbón la hace una opción más sustentable para la construcción. Sin embargo, recientes investigaciones demuestran que solo una pequeña cantidad (un 15 por ciento) del carbón que se almacena originalmente en un árbol vivo, de pie, se queda aislada en el producto final de madera.

También asociarse con innovadores como CarbonCure permite a los productores ganar nueva participación de mercado y ofrecer productos de concreto sustentables a un mercado que está hambriento de soluciones. Cuando los productores de concreto inyectan CO2 en el concreto usando CarbonCure, esas emisiones quedan atrapadas para siempre y no vuelven a salir a la atmósfera. Mientras tanto, las empresas que adopten primero estas tecnologías y prácticas de ahorro de carbón también aseguran su dominio del mercado y se elevan como los expertos en sustentabilidad de su región. Mediante un mercadeo inteligente y ofertas competitivas, estos productores pueden celebrar los beneficios de adoptar la sustentabilidad: tanto los ambientales como los financieros.

**Contacto:****Carlos Frutos****CARBONCURE TECHNOLOGIES****Country Manager Mexico****cfrutos@carboncure.com****+52-55-6969-6930**



El mismo concreto con la misma confiabilidad, pero con menos carbono

CarbonCure fabrica una tecnología que introduce CO₂ reciclado en el concreto fresco para reducir su huella de carbono sin afectar su rendimiento.



Mejore la rentabilidad

Disminuye costos y mejore sus operaciones empresariales con una tecnología ya probada



Haga crecer su negocio

Adquiera una ventaja competitiva y logre nuevos negocios en el creciente mercado de la construcción ecológica



Fácil implementación

Arranque rápidamente con una solución fácil de implementar que puede instalarse en cualquier planta de concreto

100th
Anniversary



**Creating value
together**

Por un siglo creando valor juntos

¿Cómo creció una empresa de 120 colaboradores hasta llegar a tener más de 60.000 integrantes en todo el mundo, sin dejar de ser fieles a los valores fundamentales? Superación, perseverancia, autenticidad y un enfoque colaborativo e inclusivo en todas las relaciones: esa es nuestra receta para el éxito.

KOMATSU

   [komatsulatioamerica.com](https://www.komatsulatioamerica.com)



**Financiamos la más amplia gama
de activos productivos para tu negocio**

Leasing · Factoring · Credit · Fleet · Insurance

Todos los Derechos Reservados UNIFIN © 2021

NUEVO SOCIO AMCI



SITRAK

JOSÉ LUIS CARRAZCO ZAPATA / 333 137 0579
ZONA NORTE Y PACÍFICO

LUIS HERNÁNDEZ PÉREZ / 442 824 5240
ZONA CENTRO SUR

ENTREGA DE EQUIPO SITRAK A AVE CONCRETOS



SITRAK



**DISTRIBUIDOR
AUTORIZADO**



Ing. Juan Corpus Lugo
Director Comercial

Cel. (81) 8254 7482

Oficina. (81) 8298 4630

📍 San Felipe #615, Col. Rincón
de la Purísima. Guadalupe N.L.

Mails. corpus1950@live.com materialescorzab@gmail.com



CEMENTTECH



/mexicoenconcreto



/amci.ac



*Mitras Norte 102
Monterrey NL.*



www.amciac.org