

MÉXICO EN CONCRETO

UNA ALIANZA QUE CONSTRUYE

ASAMBLEA REGIONAL
MÉRIDA: Pag.6

VISIÓN DE UN
MEXICANO: Pag.10

SISTEMAS GESTIÓN
DE FLOTA : Pag.16





**ASAMBLEA REGIONAL
MÉRIDA
PAG.6**

**AGENDA DE REUNIONES
REGIONALES
PAG.10**



**VISION DE UN MEXICANO
-COREA-
PAG.11**

**SISTEMAS DE
GESTIÓN DE FLOTA
PAG.17**



**CORTESÍA
EASY TRACK
PAG.20**

CONSEJO DIRECTIVO -

Emmanuel Guillermo García Villarreal
PRESIDENTE / CONCRETOS AVE

Carlos Argudín Leory
SECRETARIO / CONCRETOS DEL CENTRO

Érik Arévalo Gil
TESORERO / DURO CONCRETOS

José Guillermo González Garcés
I VOCAL / PRE CONCRETO DE VERACRUZ

Mauricio Guerra Montemayor
II VOCAL / HARMAK CONCRETOS

Hernán Espinosa Solís
COMISARIO / CONCRETOS TÉCNICOS DE MÉXICO

CONSEJO CONSULTIVO -

Ramiro José Paéz Cruz
CONSEJO CONSULTIVO / CONCRETOS CONCRETIZA

Fernando Luna Rodríguez
CONSEJO CONSULTIVO / CONCRETOS LA SILLA

Darío Martínez Álvarez
CONSEJO CONSULTIVO / INCA CONCRETOS

Ricardo Pepi Sandoval
CONSEJO CONSULTIVO / DISTRIBUCIONES Y CONCRETOS PEPI

VICEPRESIDENCIA -

Ana Laura Burciaga Enriquez
GESTIÓN GUBERNAMENTAL / CONCRETEC CONCRETOS

Luis Eduardo Rodríguez del Río
CERTIFICACIÓN Y CAPACITACIÓN / CONCRETOS QUETZÁL

Iván Ruibal Flores
OPERACIÓN INTERNA / RICASA ABC CONCRETOS

David González Serna
CRÉDITO Y COBRANZA / MAGNO CONCRETOS

Álvaro Borbolla de Benito
EXPO Y CONVENCIONES / CONCRETOS CQ

Josué Zaragoza Santos
INNOVACIÓN / CAYCO CONSTRUCCIONES

Marcela López López
DESARROLLO SUSTENTABLE / ABCD CONCRETOS Y DERIVADOS

Alejandro Almazán Albarrán
RELACIÓN CON PROVEEDORES / CONCRETOS DE TOLUCA

Manuel Gabriel Echenique Espínola
TECNOLOGÍA / GRUPO PROCON

Norberto Tadeo Zavala Medellín
RELACIONES PÚBLICAS / INMSO

Diego Pinilla Samudio
COMPETITIVIDAD / CONCRETOS LA SILLA

Miguel Leal Gutiérrez
DELEGACIONES / TRITURADOS Y PREMEZCLADOS DE ALTAMIRA

COMISIONES -

Jorge González Garrido
CÁMARAS Y ASOCIACIONES / COMPRE CONCRETOS

Javier Guadalupe Fernández Moreno
HONOR Y JUSTICIA / CONCRETOS MILENIO

David Marcelo González Serna
EVENTOS / MAGNO CONCRETOS

Miguel Ángel Ramírez Álvarez
ASISTENCIA JURÍDICA Y FISCAL / ULTRA CONCRETO DE TORREÓN

Bernardo Báez Marquez
RELACIÓN CON LOS CLIENTES / CONCRETOS DE TEPA

José Oscar Pulido Domínguez
ESTADÍSTICAS / DOCA CONCRETOS

Roberto Santos Serrano
MEMBRESÍAS / CONCRETEC DE DURANGO

Rocío Haydeé Treviño Rocha
JEFA ADMINISTRATIVA AMCI

Mensaje del Presidente.



Estimados socios, proveedores, empresarios de la industria del concreto, amigos todos, en la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes, A.C. la cuál me honro en presidir, durante el presente mes hemos puesto un gran énfasis en diferentes gestiones que nos permitan seguir apoyando la profesionalización de nuestra industria, con convenios de capacitación que redundarán en grandes beneficios para nuestra industria en general y en especial para nuestros asociados.

Adicionalmente, seguimos trabajando en la organización de nuestro evento **Expo Concreto AMCI 2019**, de manera que tanto como proveedores y concreteros puedan gozar de un evento formal, organizado y productivo.

El Sheraton Buganvilias Resort and Convention Center será la sede de este magnífico evento los días 21, 22 y 23 de Agosto, en donde podremos disfrutar de una excelente exposición, descuentos especiales de nuestros proveedores, así como excelentes conferencias. Les hago una atenta invitación a asistir a este evento que sin duda será una muy agradable experiencia.

Por otro lado, continuamos visitando las diferentes delegaciones con la finalidad de apoyar las diferentes iniciativas que se nos plantean según la problemática de la región. Hemos recabado ya un gran número de inquietudes y estamos trabajando en contribuir en soluciones benéficas para nuestros asociados y los concreteros en general.

Agradezco a todos nuestros socios, que cada vez son más por su apoyo e interés de trabajar unidos en un mismo sentido y en beneficio de nuestra industria, y les invito a sumarse y participar en este proyecto que no tiene otra finalidad más que el beneficio de nuestro gremio.

Emmanuel G. Garcia V.



EXPO CONCRETO AMCI 2019

PUERTO VALLARTA 21 AL 23 DE AGO.

Sheraton Baganvillas Resort & Convention Center



CIFA

Retorno de Carreteros No. 10-A, C.P. 54714, Zona Industrial
Xhala Cuautitlán Izcalli - Edo. De México

Oficina: +52 (55) 26204248 Ext. 101

Móvil: +52 (55) 500-73396

CIFA SpA - Via Stati Uniti d'America 26 20030 Senago (Mi) - Italy

www.cifa.com www.zoomlion-emen.com

KENWORTH T370 EL EQUILIBRIO PERFECTO ENTRE VERSÁTIL Y DURABLE



UN KENWORTH CUYA ESENCIA ES LO ADAPTABLE Y PRODUCTIVO.



Unidades versátiles pensadas y fabricadas ergonómicamente para entregar máximo confort y reducir la fatiga del operador.



Fabricado como camión o tractocamión -en 4x2, 6x2 y 6x4- con una amplia gama de potencias. Excelente maniobrabilidad.



La única Red con más de 100 talleres de servicio con técnicos certificados y más de 70 talleres con asistencia en carretera 24/7.



Accesibles opciones financieras, a la medida, para adquirir tu unidad o renovar tu flota.



Tu ventaja competitiva



— AMCI Celebra Asamblea Regional en la Ciudad de Mérida, Yucatán.

- Mérida, Yucatán -

Con una buena participación por parte de socios y no socios concreteros, la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes (AMCI) celebró su **Asamblea Regional en la ciudad de Mérida, Yucatán** el pasado jueves 2 de Mayo. La sesión se llevó a cabo en el Hotel Mesón de la Luna y fue encabezada por el **Lic. Emmanuel García, presidente del AMCI** quien se encargó de dar a conocer a los asistentes el plan actual de trabajo de la Asociación, además de los próximos cursos a realizarse y extender la formal invitación para asistir al próximo evento nacional **Expo Concreto AMCI 2019** que se llevará a cabo en el **Hotel Sheraton Buganvilias de Puerto Vallarta**.

Durante la misma, se vieron puntos importantes en la industria del concreto y problemáticas actuales con los empresarios de la región, todos los asistentes se mostraron muy participativos en los temas vistos y llegaron a la conclusión que es necesario mantener una comunicación estrecha entre los mismos concreteros de la región para superar problemáticas que se presenten en un futuro. Finalmente se dio la palabra a los patrocinadores **PACCAR , TRP y Kenworth** quienes ofrecieron un desayuno a los asistentes, mientras realizaban su

presentación comercial ofreciendo sus servicios y novedades en sus productos. Para finalizar el presidente del AMCI agradeció la asistencia y dio por concluida la sesión para retomar el calendario de asambleas el próximo 29 de mayo en la ciudad de Aguascalientes como se tiene programada.



Ponemos tu negocio en movimiento.



BENEFICIOS TIP MÉXICO / AMCI

VENTAJAS DE TIP

- Más de 25 años de experiencia.
- Convenios con todas las marcas.
- Mayor deducibilidad.
- Cobertura Nacional.
- Pago inicial bajo.
- Especialistas en Equipo de Transporte.
- Rastreo Satelital y Telemetría.
- Capitalización a tu negocio a través de Lease-Back.

BENEFICIOS EXCLUSIVOS

- Atención personalizada de un ejecutivo.
- Líneas menores a \$1.4 MM Respuesta en 48 horas.
- Cobertura nacional en Asistencia Legal.
- Precio de Flotilla en la mayoría de las marcas.
- Pago de rentas con American Express PCP.

Informes Oficina AMCI: 81 1804 4452 / 81 1804 1943



TIP México

COMMANDbatch

- **MEJORE** su productividad
- **PRODUZCA** concreto consistente y de mejor calidad
- **BAJE** costos de producción

COMMANDbatch LRM es una versión simplificada a un menor costo que permite que su operación produzca concreto más consistente y de mayor calidad. Nuestro sistema LRM se integra a otros sistemas de ERP.



Henry Lee | hlee@commandalkon.com
Móvil (USA): +1 (849) 353-8736
Oficina (USA): +1 (205) 879-3282 ext. 2310

TOGETHER WE BUILD AMAZING.



DURABILIDAD TMMB
43 AÑOS DE EXPERIENCIA
RESPALDO Y GARANTÍA

ODISA
CONCRETE EQUIPMENT



www.odisa.com | Tel + (778) 735 9750



MAPEI®

ADHESIVOS • SELLADORES • PRODUCTOS QUÍMICOS PARA LA CONSTRUCCIÓN

ADITIVOS SERVICIO EQUIPOS



¡Conoce nuestro portafolio de aditivos!

Mapeplast • Mapefluid • Mapefast • Mapeair • Mapefibre • Idrocrete
Mapeplast SF • Dynamon • Mapetard • Idrosilex • Mapeform • Mapecure

¡Capacítate con nosotros!

LCM Laboratorio de
Concreto MAPEI

☎ (442) 64 80 666 ✉ lvillasenor@mapei.com
Av. de la Luz 111, col. Satélite 76110 Querétaro, Qro.

- Optimización de mezclas • Pruebas para aditivos, agregados, cemento, mortero y concreto
- Desarrollo de concretos especiales • Capacitación de personal

Conviértete en:

DISTRIBUIDOR AUTORIZADO DE



VISIÓN DE UN MEXICANO - COREA



Por: Lic. Héctor Samuel Peña Guzmán
Director de asuntos Gubernamentales de FINSA
Twitter: @Samuel_Pena_G



Por diversas razones, principalmente profesionales he tenido la oportunidad de estar en mas de docena de veces en la ciudad de Seúl, Corea del Sur; ciudad y país al cual admiro muchísimo debido a su gran empuje y fortaleza económica y el dinamismo con el cual superan los retos que se le han presentado a lo largo de su historia. A veces pienso que si los mexicanos enfrentáramos los problemas y retos, de la misma manera que Corea, nuestra historia sería hoy en día muy diferente al escenario de tener hoy en día, mas de la mitad de nuestra población, prácticamente en la pobreza o al menos con un nivel de pobreza. Son 3 los elementos para considerados para medir la pobreza. Que el ingreso no cubra alimento, techo y vestido. Si no cumple alguno de los tres elementos mencionados, se dice que tiene uno de los tres niveles de pobreza; se considera pobreza extrema cuando el ingreso no cubre ninguno de los tres factores mencionados.



Volviendo al tema de Corea; México es el primer socio comercial estratégico de Corea del Sur en América Latina, por su cooperación en temas bilaterales y globales como ambos miembros de organismos como G20, APEC y OCDE.

Las exportaciones de México a Corea del Sur son del orden de los \$1,530 millones dólares. En tanto que las importaciones de Corea a México fueron del orden \$19,000 millones dólares. Es decir que tenemos un déficit comercial asimétrico. No obstante, la mayor parte de las exportaciones Coreana a México, las realizan a través de las empresas Coreanas localizadas en México. Es decir, empresas legalmente Mexicanas de capital Coreano;

el 70% de las importaciones de Corea, se reexportan a los Estados Unidos. Hoy en día existen más de 1,800 empresas Coreanas en el país. Por otro lado, en lo referente a los crecimientos, México y Corea, tienen un bajo crecimiento del orden del 2.8% anual por parte de Corea y Mexico 2.3%, sin embargo su economía es muy estable y tienen reservas probadas de más de \$350 mil millones de

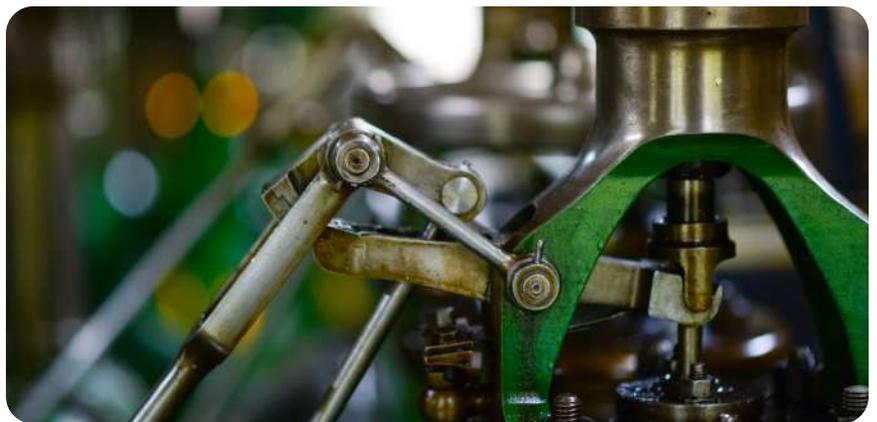
dólares, es decir 3 veces más que nuestro país. Todavía no se cuenta con un TLC con Corea, a pesar del gran número de inversiones Coreanas en nuestro país. Por su parte Corea desde el 2011, cuentan con un TLC con los Estados Unidos.

Corea del Sur con apenas 50 millones de habitantes, no cuenta con recursos naturales suficientes, puesto que sólo produce 20% de su propia demanda de abastecimiento e importa el resto, es ahí precisamente en donde se encuentra una ventana de oportunidad para los productores mexicanos. Corea representa una verdadera oportunidad para nuestro país, son el 5° productor de automóviles y el primer productor de buques en mundo. Corea tiene un ingreso promedio per cápita de \$23,000 Dlls, frente a los poco más de \$10,000 que tiene nuestro país. A pesar de la diferencia en nuestras economías, Corea representa para México una gran oportunidad en el sector de autopartes. En el caso del norte de México, a raíz del establecimiento de la armadora Coreana, KIA, sin duda un gran número de inversiones ha ido acompañando a KIA en su línea de abastecimientos de 1° y 2° Tier, principalmente. Estas inversiones vienen a sumar a los más de \$10 mil millones de dólares, que actualmente exportan Samsung y LGE Electronics de sus plantas localizadas en

nuestro país (Querétaro, Tijuana, Reynosa y Monterrey). La inversión de KIA es superior a 4 mil millones de dólares de la planta de ensamble de vehículos Kia Motors en el municipio de Pesquería, Nuevo León, lo interesante es que esta inversión ha detonado la llegada de más capitales de proveedores Coreano y que según las estimaciones de la Secretaria de Economía han sumado más de 2 mil millones de dólares adicionales, es un Snow ball Effect.

La creciente importancia e intensidad en la relación bilateral entre ambos países, nos ha llevado a revitalizar los esfuerzos para impulsar la asociación estratégica a niveles superiores, con un enfoque diferente que obliga a llevar a cabo una promoción integral de nuestro país, con una estrategia diplomática eficaz, de cooperación integral, diplomacia pública y parlamentaria, y a incrementar los vínculos con las principales empresas, proveedores, empresarios, universidades, centros de investigación y gobiernos de las distintas provincias y entidades federativas de nuestro país.

El objetivo dentro de la nueva concentración de inversiones en el sector automotriz que aún están llegando a México, raíz de KIA, concretamente Monterrey y el norte de México, es buscar aprovechar no solo las relaciones bilaterales para crear nuevas sinergias de índole económico a través de los intercambios de experiencias exitosas en materia de desarrollo económico y social, sino que además también aprender de la política económica de Corea y que al final, todo el flujo de inversión extranjera proveniente de Corea, realmente genere el bienestar para nuestra comunidad y adoptemos algunas de sus políticas públicas que tanto los han beneficiado y reconocido a nivel global.





Nuestro equipo de **Asesoría Técnica**, disponible a nivel nacional, **garantiza la calidad** en tus mezclas con un **costo integral** más bajo en los procesos de producción.

Contáctanos y conoce más en
cemexparaindustriales.com



MÉXICO EN CONCRETO

AMCI^{AC}

Asociación Mexicana de Concretos Independientes



TE INVITAMOS A NUESTRA ASAMBLEA REGIONAL AGUASCALIENTES / HOTEL LAS TROJES



**MIÉRCOLES 29 DE MAYO 2019
9:00 AM - DESAYUNO**

PARA MAYORES INFORMES Y REGISTRO

 **81 8399 0066 / 81 1804 4452 / 81 1804 1943**

 **administrador@amciac.org**  **rocio.trevino@amciac.org**

PROGRAMA DE CURSOS 2019

MAYO



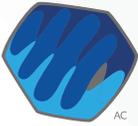
**CURSO:
VENDEDORES DE
CONCRETO CDMX.
FIESTA INN AEROPUERTO**

**22 Y 23 DE MAYO 2019
DURACIÓN: 2 DÍAS**

PARA MAYORES INFORMES Y REGISTRO

☎ 81 8399 0066 / 81 1804 4452 / 81 1804 1943

✉ administrador@amciac.org ✉ rocio.trevino@amciac.org

AMCI 
Asociación Mexicana de Concretos Independientes

Soluciones Integrales

para sus necesidades



MADISA[®] **CAT[®]**

Lada sin costo 01 800 92 MADISA

www.madisa.com

SISTEMAS DE GESTIÓN DE FLOTA

Guía de Compras 2019



Por: Javier Rivera
Construction Logistics Division | Trimble Inc.



Hay muchos vendedores nuevos que han surgido en el mercado con la promesa de ofrecer una solución integral de gestión de flota. Con el gran número de alternativas y tipos de soluciones disponibles en el mercado, es importante evaluar las preferencias con cuidado y seleccionar a un socio tecnológico que no solo le ayude a entender mejor la operación de su flota, sino que también aborde las necesidades de esta, a fin de aumentar la eficiencia.

Cuando se trata de seleccionar la solución de gestión de flota correcta, no existe tal cosa como "un planteamiento único". Cada flota requiere de una solución única que genere el mayor retorno de la inversión. Por ejemplo, existe una creciente demanda de dispositivos propios de una compañía y habilitados de forma personalizada (COPE, por sus siglas en inglés). El objetivo de este enfoque es proporcionarles movilidad a los conductores al tiempo de facilitar el control corporativo de los dispositivos en áreas clave como seguridad, prevención de accidentes, costo y medidas de soporte. Otra estrategia que un gerente de flota podría considerar es "aportar su propio dispositivo" haciendo uso de registros asistidos por computadora o telemática de bajo costo. En cuanto a otras flotas que utilizan activos y conductores de la

compañía, una plataforma móvil de grado industrial que haga uso de dispositivos propios de la compañía, podría brindar el mayor retorno ya que elimina determinados riesgos asociados al hecho de que los conductores tengan que traer consigo sus propios dispositivos.

Los sistemas de gestión de flota se instalan generalmente en la cabina del camión e incluyen una pantalla así como una computadora de a bordo con funciones de voz, comunicaciones, navegación, seguimiento del proceso (que tanto lo puede iniciar el conductor o puede ser automatizado) e información sobre las horas de servicio. Es importante notar que las soluciones COPE no están supeditadas a un dispositivo móvil del conductor para efectos de comunicación. Los datos se pueden transmitir de forma inalámbrica a la oficina interna, lo que posibilita a los gerentes de flota, gerentes de seguridad, despachadores y a las demás áreas de negocio operativas revisar el avance del trabajo, así como la ubicación de la flota en casi tiempo real. Cuando el vehículo no está en operación, las soluciones móviles les brindan a los conductores flexibilidad con lo cual pueden incrementar su productividad. Los conductores que utilicen un Smartphone o tableta fuera de la cabina pueden salir a hacer inspecciones exteriores de todo el

vehículo y llenar los formularios del comprobante de entrega.

Cómo sucede la transición

Hacer la transición de los sistemas de registro manuales a los electrónicos en su compañía representa más que un simple cambio de hardware o software, ya que tal modificación afectará a la mayoría de los aspectos de la compañía, en detalle, la cultura. Por ello, el liderazgo debe establecer una visión clara y transparentar el plan de implementación. Independientemente de que el plan se desarrolle conjuntamente o en etapas, es básico que todas las partes implicadas estén continuamente actualizadas e informadas sobre el proceso. El equipo de implementación lo pueden conformar los siguientes representantes que tendrán que dar cuenta del éxito del proyecto y encargarse de la generación de informes del avance a intervalos programados durante todo el periodo de implantación:

REPRESENTANTE GERENCIAL: esta persona es responsable de todo el éxito del programa de gestión de flota. Al confirmar el compromiso gerencial con el proyecto, el representante promueve el apoyo en toda la organización. Este patrocinador ejecutivo y animador entiende la visión de la compañía y generalmente se trata del vicepresidente de la planeación estratégica, de operaciones o quien quiera que lidere los asuntos de seguridad o cumplimiento.

REPRESENTANTE FINANCIERO: las flotas que implementen una solución más sofisticada para ayudarles a lograr un mayor nivel de capacidad se apoyan en esta persona para gestionar y emitir análisis de indicadores clave de desempeño tales como tarjetas de calificación, tableros de rendimiento así como otras herramientas de

medición e informes de avance comparativos. Determine cinco o seis mediciones de éxito para su operación y confíe en su proveedor para identificar el origen de los datos, a fin de respaldar estas mediciones y entregar tarjetas de calificación precisas.

REPRESENTANTE DE TECNOLOGÍA: esta persona es responsable de la conectividad de la red y de todas las aplicaciones de terceros que respaldan el sistema de extremo a extremo. Las operaciones se apoyan en esta persona para asegurar que la tecnología se desempeñe a un alto nivel día tras día. Para que las flotas aprovechen la solución con el fin de lograr eficiencias en toda la operación, es importante mantener la perspectiva de que la mejora operativa esté impulsando el uso de la tecnología en vez de que esta conduzca los procesos operativos.

REPRESENTANTE DE MANTENIMIENTO: esta persona es responsable de la gestión del inventario de dispositivos, de la instalación y del servicio. No olvide otorgarle a esta persona el acceso a los datos de desempeño desde el módulo de control motriz. A su vez, estos datos representan información valiosa para la gerencia a fin de tomar mejores decisiones de gestión de flota, lograr un retorno favorable sobre la inversión y asegurar el cumplimiento.

REPRESENTANTE DE OPERACIONES: esta persona es responsable de la planeación, del despacho y de las actividades del conductor. En otras palabras, de asegurar el uso diario de la tecnología. Es vital que esta persona esté convencida de la visión ya que su personal debe vivir con los resultados que, en última instancia genere la implementación.

REPRESENTANTE DE GESTIÓN DE CONDUCTORES: esta persona es responsable de la adopción y función del conductor a través de la dirección de programas de capacitación, comunicación con otros compañeros y demás iniciativas que generen el uso exitoso de la tecnología a partir del primer día. El soporte al conductor es clave para el cumplimiento.

PROVEEDOR DE TECNOLOGÍA: esta persona es la que incorpora y mantiene a todo el conjunto de representantes unidos en un sólido grupo funcional. Debe estar seguro de que el proveedor que elija no solo satisfaga sus expectativas, sino que entregue resultados acordes con un retorno de su inversión como un socio confiable.

Los cambios pueden ser difíciles para cualquier organización. No obstante, cuando las compañías implementan el cambio, este puede tener efectos positivos tanto en términos de la seguridad del conductor como en el balance final. La solución correcta puede ayudar a todas las áreas de negocios de la compañía, incluyendo a los equipos de ventas a medida que monitorean las entregas al cliente. Las flotas que han implementado dispositivos automáticos de registro a bordo han visto una reducción en varios rubros: gastos generales, pólizas de seguro, combustible y otros costos operativos, al tiempo de mejorar el servicio al cliente y la eficiencia del conductor, todo lo cual repercute en una mejora empresarial.

- PAQUETES Y RESERVACIONES -

PAQUETE EXPO CONCRETO AMCI 2019

Hotel Sheraton Baganvillas

- Habitación Sencilla 3 días del evento (21, 22 y 23 de Agosto) **\$11,417**
- Habitación Doble 3 días del evento (21, 22 y 23 de Agosto) **\$14,294**

Días previos o posteriores a las fechas:

Habitación Sencilla **\$3,839** por día

Habitación Doble **\$2,499** por persona por día

*Todos nuestros paquetes son Todo Incluido

*Las tarifas de Bloqueo AMCI solo aplican con un mínimo de 2 noches por estancia

*La reservacion es necesario hacerla directamente con el hotel, a sus teléfonos o bien por medio de correo electrónico: reservas@sheratonvallarta.com.mx

únicamente es necesario decir que asiste al evento **EXPO CONCRETO AMCI 2019** para poder hacer válido el precio especial.

Las reservaciones se podrán hacer a partir del 15 de mayo y a mas tardar el 15 de Agosto, posteriormente el bloqueo de habitaciones para el evento habrá terminado y queda sujeto a disponibilidad del hotel si cuenta con habitaciones para ofrecer.

Para Mayores Informes y Registro:

81 8399 0066 / 81 1804 4452 / 81 1804 1943

administrador@amciac.org / rocio.trevino@amciac.org

- PROGRAMA DE ACTIVIDADES EXPO CONCRETO AMCI 2019 -

21 DE AGOSTO	22 DE AGOSTO	23 DE AGOSTO
11:00 am Registro	11:00 am Tercera Conferencia	11:30 am Sexta Conferencia
1:00 pm Inauguración	1:00 pm Receso	1:00 pm Ceremonia de Clausura
2:00 pm Corte de listón, Recorrido	Receso	2:00 pm Comida de Clausura
3:00 pm Primer Conferencia	3:00 pm Cuarta Conferencia	
5:00 pm Segunda Conferencia	5:30 pm Quinta Conferencia	
7:00 pm Cocktail Bienvenida	8:00 pm Cena de Gala	



SOCIO AMCI, RECIBE UNA CORTESÍA ANUAL DE SERVICIO DE RASTREO GPS AL MOMENTO DE CUBRIR TU CUOTA ANUAL (AFILIACIÓN O REAFILIACIÓN)

CON LAS SIGUIENTES CARACTERÍSTICAS:

- 12 Meses de Servicio sin costo para 1 Unidad.
- SIM de datos Multi-Carrier (Telcel + Movistar + AT&T).
- Dispositivo en comodato con Tecnología 3G y Batería de Respaldo.
- Reporte Automático SMART (Cada 60 segundos, así como cada giro de la unidad)
- Lectura Odómetro.
- Corta-corriente y sensor de ignición.
- Apoyo con las autoridades en caso de robo.
- Plataforma de rastreo con 6 meses de historial y módulo de mantenimiento automotriz.
- Alerta por desconexión de batería (llamada automática).
- Instalación y activación.

SOLICITA TU CORTESÍA, Informes Oficina AMCI: 81 1804 4452 / 81 1804 1943

*Válido solo para clientes nuevos de Easytrack.

*La cortesía se envía en un lapso de 2 a 5 días hábiles posterior a su pago de afiliación o renovación.

*Solo se permite una unidad de cortesía por cliente.

*Para hacer válida la cortesía el cliente deberá comprobar una flotilla de mínimo 5 vehículos

*INSTALAMOS EN TODA LA REPÚBLICA *APLICAN RESTRICCIONES



Aumente la eficiencia y controle sus costos operativos de flota de concreto y agregados

Auto-estado por sensores | Actualizaciones de posición precisas | Reportería y análisis de negocio

Sobre 2 millones de vehículos utilizan tecnologías de transporte de Trimble.

Aprenda más visitando trimble.com/TCL o llamando +1 480-318-2963

Conozca su ciclo de entrega



“Somos tu mejor solución...
Sin importar el tamaño de tus proyectos”



Plantas de Concreto de Premezclado Central

Plantas dosificadoras de concreto
Línea ZINGO de SIMEM.



Plantas de Concreto con Mezclador Central
Línea EAGLE de SIMEM



EAGLE 7000
160 a 180 m³/hr

Proyecto NAICM



Bomba Pluma
36ZX
140 m³/h



DB 460

- Estándar
- CBV
- CBV Plus
- CBV Advance



Planta Móvil de Concreto certificado



TB 30 VÁLVULA EN "S"

info@eurorep.mx
www.eurorep.mx
Tel. (52-55) 5395-0305



TIEMPOS DIFICILES NO DURAN. MAQUINAS RESISTENTES SI DURAN.

- Motores TII y TIII marca Cummins
- Sistema inteligente de control de potencia que maximiza la operación
- El mejor costo/beneficio por su gran confiabilidad y rendimiento
- Tecnología sencilla para operación eficaz
- Soporte técnico y de partes con nuestra red de distribuidores locales



www.liugongna.com
info@liugongna.com

Phone: 1-281-579-8882

© 2019 LiuGong Construction Machinery N. A., LLC



Tecnologías en
Construcción Avanzada

RESOLVIENDO LOS RETOS DE LA CONSTRUCCIÓN DE HOY

Nuestro portafolio de productos para la construcción incluye, materiales para la construcción, aditivos para concreto y cemento y tecnologías que aseguran la calidad especificada y favorecen la productividad de su negocio. Los arquitectos, productores, constructores y contratistas más exitosos a nivel mundial, insisten en las marcas y soluciones de GCP para sus proyectos constructivos. A través de nuestro Blue 360 Advantage, ayudamos a nuestros clientes a resolver algunos de los retos constructivos más complejos en el área residencial, comercial, infraestructura y construcción subterránea.

gcpat.mx



CARGOTECNIA

**Servicio para un manejo
de carga eficiente**



