

MÉXICO EN CONCRETO

Una alianza que construye

TRANSFORMACIÓN EN LA INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCIÓN

Despachando concreto desde la nube
En un panorama tan competitivo como el nuestro, muchas operaciones de concreto premezclado están adoptando soluciones de despacho basadas en la nube para poner su negocio a la vanguardia.

Transformando Empresas: El rol fundamental de RRHH en la sostenibilidad

Reconocimientos SNEM-ACI 2023

AMCI
Asociación Mexicana de Concretos Independientes

20
24



Mensaje presidente AMCI

1

Despachando concreto
desde la nube

4

Reconocimientos SNEM-
ACI
2023

9

Transformación en la
Industria de la
Construcción

11

Transformando Empresas:
El Rol Fundamental de
RRHH en la Sostenibilidad

17

World of Concrete Las
Vegas 2024: Celebrando
50 años

26



MENSAJE PRESIDENTE AMCI

Estimados amigos de la industria del concreto, en la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes, A.C. la cual me honro en presidir, seguimos trabajando rumbo al cierre de año para presentarles un plan de trabajo 2024 que aporte una mayor variedad de eventos y capacitaciones.

Este año, hemos logrado llevar a cabo exitosamente los cinco eventos programados para 2023 en Mérida, Yucatán, San Luis Potosí, Guadalajara, Nuevo León y CDMX. Para el próximo año, tendremos eventos en Cancún, León, Guadalajara y CDMX, además de algunas reuniones en otros estados de la república.

Por otro lado, como cada año, tenemos un convenio con los organizadores del evento World of Concrete que se llevará a cabo en Las Vegas en Enero de 2024, invitamos a todos a registrar su asistencia a través de nosotros y obtener el beneficio de acceso sin costo al piso de exhibición.

Agradezco el apoyo que siempre he recibido de Ustedes y los invito a afiliarse con nosotros y participar en los eventos que tenemos programados para hacerles llegar lo mejor en innovación tecnológica y profesionalización de la industria.

Erik Arcevala Gil

AUMENTA LA CALIDAD Y EFICIENCIA DE TU NEGOCIO



La clave para fortalecer tus **productos y servicios** es mejorando continuamente tus procesos operativos, por ello, el **Programa de Mejora Técnica de Cemex (PMT)** brinda las herramientas necesarias para profesionalizar y estandarizar la operación de tu negocio.

¿Cómo funciona el PTM?

- Evaluamos las condiciones actuales de la planta.
- Identificamos las áreas de oportunidad.
- Monitoreamos periódicamente el progreso y medimos resultados.
- Trabajamos para fortalecer los procesos de la planta.

¡Contáctanos!

Escanea el código para visitar el sitio web.



 8183 00 1000 opción 4

 ofertavalor.industrial@cemex.com



Optimiza tus despachos de manera inteligente

Si estás buscando una solución de despacho confiable y eficiente para tus operaciones, Dispatch es una solución en la nube que automatiza la planificación diaria, simplifica procesos administrativos y promueve la transparencia en la cadena de suministro.

Optimiza tus despachos de manera inteligente, ahorrando tiempo y recursos valiosos.

Escanea el código QR para aprender más sobre nuestros productos





DESPACHANDO CONCRETO DESDE LA NUBE

*Leonello Marthe, Vicepresidente de Ventas Internacionales,
Command Alkon*

En un panorama tan competitivo como el nuestro, muchas operaciones de concreto premezclado están adoptando soluciones de despacho basadas en la nube para poner su negocio a la vanguardia.

Cuando se construye algo para el futuro hay que incorporar a quienes puedan influir sobre el resultado del producto. Cualquier desarrollador tecnológico puede formular hipótesis sobre los retos que acometen cada día a un equipo de despacho, pero utilizar el poder de las preguntas y escuchar las opiniones de los usuarios ha sido fundamental para entender cuáles obstáculos se interponen en las operaciones de despacho y cómo se pueden solucionar.

Despacho en la nube: mejoras en pedidos, programación, facturación y visibilidad operativa

La complejidad de la fijación de precios desde el momento en que se introduce un pedido representa un reto para quien lo recibe. Mientras habla por teléfono con un cliente puede resultarle muy complicado tener que calcular el precio y determinar si se necesitan materiales adicionales.

Existe un software que mejora en 33% la velocidad del proceso de entrada de pedidos gracias a la automatización de precios, de gastos adicionales e impuestos. La mayoría de los usuarios tardan en promedio 1 minuto y 43 segundos en ingresar un pedido a este

programa. Los usuarios también pueden añadir notas en cada pedido para que todo lo que ocurre en el sistema sea rastreable y cuente toda la historia de lo que sucedió con el pedido.

El programa se centra en sacar el máximo partido de los recursos clave con que cuenta la empresa: plantas, camiones y conductores. Al aplicarse un modelo de despacho de planta, bien sea centralizado o híbrido, el software es móvil por naturaleza y permite acceder a todos sus datos de despacho desde un navegador web en cualquier momento. Las visualizaciones y herramientas de planificación ayudan a considerar la capacidad operativa y a crear el mejor plan posible, teniendo en cuenta las limitaciones. La capacidad de esta herramienta ha ayudado a entregar más de 270.000 cargues desde su lanzamiento.

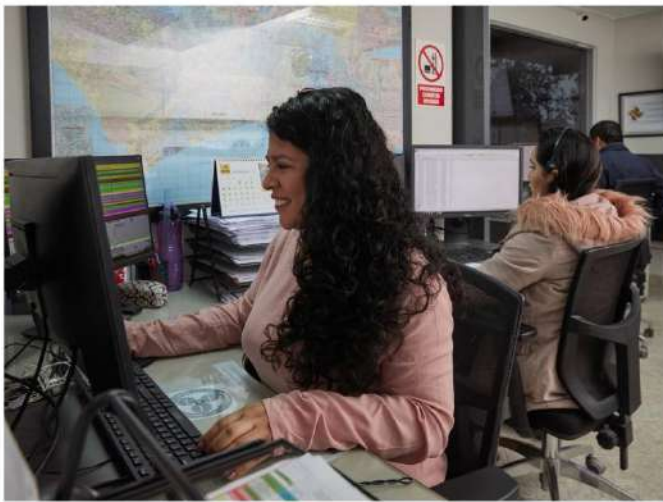


Una de las preguntas más frecuentes que se hace un despachador es: "¿puedo satisfacer esta demanda?" No solo debe considerar si hay camiones disponibles, sino también pensar si la planta tiene el tiempo y los recursos para producir los materiales. Puede comparar su programación de pedidos con una visualización de cuántos camiones hay disponibles, así como cuántos pedidos ya están programados

para determinar cuándo necesita programar nuevos pedidos. El objetivo es ser capaz de producir, cargar y sacar los materiales a la calle en el plazo que se le dijo al cliente que podía cumplirse. Disponer de esta información ayudará a determinar si es posible honrar sus compromisos. Uno de los espacios de trabajo de planificación también puede ayudar a determinar cuándo deben los conductores registrarse en la planta para comenzar su jornada. La programación puede automatizarse y el sistema puede hacer recomendaciones sobre quién tiene que estar dónde y a qué hora.

Una vez tomado y programado un pedido, hay que hacerle un seguimiento. La ventana de seguimiento dentro del software está tomada de otra aplicación; la pantalla es familiar porque ha sido utilizada durante décadas. Sin embargo, el programa permite una funcionalidad adicional con la pantalla de seguimiento. Puede hacer clic en un pedido y sumergirse en los detalles para ser más transparente con los clientes sobre el estado en que se encuentra su pedido en el proceso de entrega. Además, puede profundizar en todos los pedidos sin tener que salir de la pantalla de seguimiento. Los informes de fácil acceso desde la(s) planta(s) permiten maximizar el uso de los recursos de producción y despacho, y comprender cómo está funcionando la empresa en cada momento. Los cuadros de indicadores son configurables y pueden profundizar en informaciones como el tamaño promedio de viaje, la precisión de los cargues por planta, estadísticas de producción típicas, resúmenes detallados de los conductores y su rendimiento, y muchas otras.

El proceso de entrada de pedidos no sólo es más rápido, sino también más preciso. Cada viaje entregado crea un registro facturable que debe procesar el equipo de administración. Eliminar la necesidad de introducir manualmente los datos de los pedidos y permitir al equipo de administración editar los datos de los tickets y las cuentas permite facturar a los clientes con mayor precisión y reducir los créditos y las refacturaciones. Las capacidades de integración de datos maestros permiten mantener fácilmente los clientes en un sistema ERP y compartir esos datos con despacho para la automatización de crédito, facturación, gestión de facturas y cuentas por cobrar. Hoy en día, se toman tickets con precio y se exportan a un sistema ERP, por lo que es ideal tener capacidad de integración de datos maestros a la nube.



¿Cómo se ve el futuro despacho en la nube?

Se ha creado un sistema de despacho que ayuda a simplificar el trabajo del encargado de pedidos, reduciendo el volumen de llamadas que recibe al mejorar sus procesos de programación. Otra manera de mejorar el trabajo del encargado de pedidos es utilizando aprendizaje automático, Machine Learning (ML), en lugar de crear una programación a partir de los pedidos en el sistema basándose en los conocimientos y experiencias personales del programador.

El aprendizaje automático es un campo de la Inteligencia Artificial que utiliza técnicas estadísticas para dotar a los sistemas informáticos de la capacidad de "aprender" a partir de los datos.

En el sector de la construcción, los datos generados a partir de transacciones como cambios en pedidos, órdenes de compra, notificaciones de envío, etc. pueden introducirse en motores de IA y ML para mejorar la toma de decisiones. De este modo, el responsable de pedidos, el representante de atención al cliente y el responsable de logística pueden ocupar fácilmente el puesto de un planificador, de ser necesario. ML puede tomar un conjunto de pedidos e introducirlo en el modelo de despacho a medida que llegan, de manera similar a una llamada telefónica inicial para realizar un pedido. A continuación, el sistema toma el mismo conjunto de pedidos e introduce el resultado real de los mismos. La posibilidad de consultar el historial de pedidos y predecir cuáles clientes los cancelarán, ayuda a tomar decisiones sobre la mejor manera de aprovechar los recursos, programar a los conductores, reponer las materias primas y coordinar los camiones de terceros. También puede ayudar a determinar si los clientes hacen los pedidos con precisión, si avisan cuando hay un cambio en los pedidos, si hay suficientes camiones, etc. Como resultado, si un cliente rara vez cancela o cambia los pedidos, puede dar prioridad a ese cliente en sus franjas horarias de cumplimiento de pedidos premium.

En Construmac contamos con los mejores equipos para el **bombeo de concreto**



Con el mejor soporte
post venta, tenemos la
maquinaria perfecta
y a la medida de tu
proyecto.

¡Contáctanos!

 www.construmac.com

 800 720 4010



construmacmx

 **Construmac®**

  800 720 4010 | construmac.com



Putzmeister

WORLD OF CONCRETE

2024

AMCI AFILIADO INTERNACIONAL
EXPOSICIONES: 23 AL 25 DE ENERO



**¡CELEBRANDO 50 AÑOS DE SERVICIO A LAS INDUSTRIAS DEL
CONCRETO Y LA ALBAÑILERÍA!**

Feria internacional anual de la industria dedicada a las
industrias comerciales de construcción de concreto y
mampostería.



BENEFICIO SOCIO

**AMCI REGISTRO SIN
COSTO AL PISO DE
EXHIBICIÓN**

REGÍSTRATE AHORA



81 1804 1943

rocio.trevino@amciac.org



Centro de Convenciones de Las
Vegas, 3150 Paradise Rd, Las Vegas,
NV 89109

amciac.org



Reconocimientos SNEM-ACI 2023

Monterrey el 17 de noviembre



La SNEM-ACI anunció los laureados de la 14va Edición Reconocimientos SNEM-ACI 2023 el Reconocimiento a la Excelencia 2023 fue entregado a M. en C. Alma Luisa Reyes Zamorano por su destacada labor en diseño, producción y construcción, y su compromiso con asociaciones técnicas o profesionales del sector. Este galardón reafirma la llamada de la SNEM-ACI a trabajar desinteresadamente por la calidad de la industria.



En el ámbito académico, "Dr. Raymundo Rivera Villarreal" fue entregado al Dr. José Antonio Rodríguez Rodríguez por su destacada contribución al desarrollo y difusión de conocimientos en tecnología del concreto, tanto en el ámbito público como privado. La SNEM-ACI insta a profesores e investigadores a mantener prácticas de calidad, reconociendo el impacto crucial de la industria en el desarrollo sostenible.



Asimismo, el Reconocimiento Miembro Joven Distinguido fue otorgado a la Ingeniera Elissa Narro Aguirre, socia de la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes A.C., por su notable contribución al fortalecimiento de la industria.



La cena contó con la distinguida presencia de diversos representantes destacados de la industria, junto con la energía de jóvenes prometedores. Este encuentro único sirvió como punto de convergencia entre la experiencia consolidada y la innovación emergente en el panorama empresarial.



¡CONOCE A LA FAMILIA ARKIK!



 info.arkik.com/testimonios 

Visita nuestra nueva
página de testimonios
y descubre lo que
nuestros clientes dicen
de nosotros.



www.arkik.com



Arkik



Arkik Solutions



@arkik.solutions



TRANSFORMACIÓN EN LA INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCIÓN

En un mundo en constante evolución, la industria de la construcción se enfrenta a cambios significativos que van mucho más allá de la mezcla de cemento y el montaje de estructuras. En este artículo, exploraremos la transformación de la construcción en la era moderna y cómo los avances tecnológicos, la sostenibilidad y las nuevas tendencias están redefiniendo la forma en que construimos nuestro entorno. Además, analizaremos cómo los concesionarios de maquinaria de construcción se han convertido en proveedores de servicios y soluciones de por vida para sus clientes, en lugar de simplemente vender equipos.

Actualmente el auge de la tecnología está remodelando la construcción en todos los aspectos. Desde drones que realizan inspecciones de obras hasta la impresión 3D de edificios, la tecnología ha acelerado el proceso constructivo y ha mejorado la seguridad en el lugar de trabajo. Los sistemas de gestión de proyectos en la nube y las aplicaciones móviles permiten una comunicación eficiente entre equipos de trabajo y clientes, reduciendo los errores y retrasos.

A su vez la sostenibilidad se ha convertido en una prioridad en la industria de la construcción. Los edificios verdes, diseñados para ser energéticamente eficientes y amigables con el medio ambiente, son cada vez más comunes. Los clientes, conscientes de los aspectos medioambientales de la maquinaria que utilizan, buscan edificaciones que reduzcan su huella de carbono y utilicen recursos renovables.

Esta transformación ha sido impulsada por las exigencias de los principales contratistas y sus clientes. La electrificación y la adopción de tecnologías energéticas más limpias están transformando la forma en que se abordan los problemas

La presión sobre los costos sigue siendo una preocupación importante en la construcción, pero ahora los clientes evalúan más allá de los costos iniciales. Los clientes buscan eficiencia operativa y el retorno de la inversión saben comparar los costos del ciclo de vida. Los concesionarios reaccionan rápidamente a todas las necesidades en términos de especificaciones de la máquina y ofertas de servicios relacionados para garantizar que los clientes maximicen su inversión.



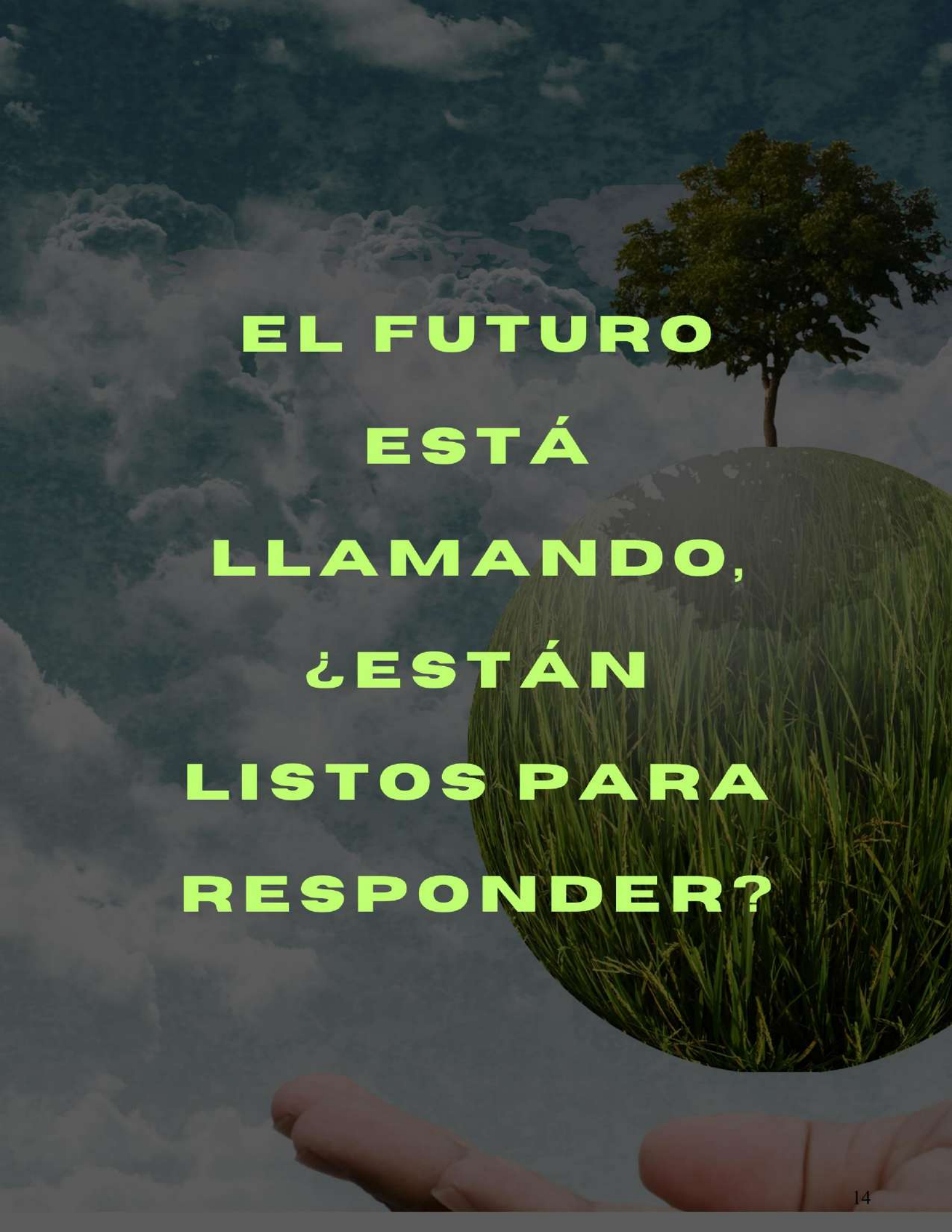
La digitalización está redefiniendo la relación entre concesionarios y clientes. Las ventas se producirán cada vez más en el entorno digital. Los clientes, en especial la generación más joven, exigen servicios digitales eficientes. La capacidad de generar leads y realizar ventas en línea de maquinaria y piezas con especificaciones estándar se está convirtiendo en una norma. Los concesionarios deben adaptarse para satisfacer estas demandas y ofrecer un servicio eficiente, rápido y experto.

La transición hacia la energía más limpia es un cambio significativo en el horizonte de la construcción. La electrificación de maquinaria y la adopción de combustibles alternativos son tendencias que están tomando forma. La reducción de emisiones de carbono y la energía renovable son objetivos cruciales, y las empresas deben desarrollar habilidades y capacidades para apoyar a sus clientes en este viaje hacia un futuro más sostenible.

Dado lo anterior la industria de la construcción está experimentando una transformación apasionante en todos los niveles. La tecnología, la sostenibilidad, la eficiencia operativa y la digitalización están escribiendo un nuevo capítulo en la forma en que construimos el mundo que nos rodea. Pero este no es solo un cambio técnico; es un llamado a la acción, un llamado para los concreteros de hoy a unirse a la vanguardia de un futuro más eficiente y sostenible.

La construcción ya no se trata solo de cemento y acero; se trata de un compromiso con la innovación, con la creatividad que da forma a estructuras asombrosas, y con la responsabilidad ambiental que preserva nuestro planeta. Es un llamado a ofrecer experiencia y capacitación para operar de manera eficiente y sostenible, no solo como un deber, sino como una oportunidad emocionante de liderar el cambio.

Es hora de que los concreteros del presente se conviertan en los arquitectos del futuro, construyendo no solo edificios, sino un legado de sostenibilidad y progreso. A medida que la construcción evoluciona, les invitamos a ser parte de esta emocionante revolución, a abrazar la tecnología, la sostenibilidad y a un mundo donde la construcción se convierte en una expresión de esperanza y visión.

A hand is shown at the bottom of the frame, holding a small, transparent globe. A lush green tree with a full canopy is growing out of the top of the globe. The background is a dramatic sky filled with large, white, billowing clouds. The text is overlaid in the center of the image in a bright green, bold, sans-serif font.

**EL FUTURO
ESTÁ
LLAMANDO,
¿ESTÁN
LISTOS PARA
RESPONDER?**



**DOSIFICATOR
CONCRETO 4.0**

SOLUCIONES INTEGRALES PARA EL NEGOCIO DE CONCRETO

Dosificator

Software especializado para la automatización de plantas dosificadoras y producción de concreto.

Concreto 4

Plataforma avanzada y completa para el control de procesos operativos y administrativos.

Creamos el sistema más completo de batch y administración de plantas de Concreto.

Aplicamos Tecnología en función del concreto y lo centralizamos en un solo lugar, con la información útil y clara a su alcance, para la toma de decisiones asertivas y oportuna.

En un mercado altamente competitivo como el de la industria del concreto, es importante contar con herramientas eficientes y confiables que nos permitan llevar un control preciso de la producción y los procesos operativos y administrativos. Es ahí donde entran en juego nuestras soluciones: Dosificator y Concreto 4.

NUEVA LÍNEA DE PLANTAS DOSIFICADORAS DE CONCRETO

CIPSA
PRAGMACERO



CONTACTANOS

(55) 5358 7411 800 112 9112
(55) 7980 5174

www.cargotecnia.com



ESTAMOS HECHOS DE ALGO MÁS QUE CEMENTO



- Tenemos 3 plantas que cubren el 95% del territorio nacional.
- Contamos con 3 laboratorios móviles disponibles para tu obra.
- Podemos ayudarte a diseñar concreto con Cemento Moctezuma.
- Creamos una red de distribuidores, encuentra al más cercano.

TRANSFORMANDO EMPRESAS: EL ROL FUNDAMENTAL DE RRHH EN LA SOSTENIBILIDAD

En el actual escenario dinámico, donde los desafíos climáticos requieren respuestas sostenibles, el departamento de Recursos Humanos se posiciona como el actor clave en la adaptación de las organizaciones a esta realidad ambiental en evolución. Más allá de su función tradicional de gestión de talento, los profesionales de RRHH están dando forma a una cultura organizacional que no solo abraza la sostenibilidad y el cambio climático, sino que los impulsa en todos los niveles.

La esencia no reside únicamente en atraer y retener talento con conocimientos en sostenibilidad, sino en inculcar una mentalidad de responsabilidad ambiental en el corazón mismo de la empresa.

Los líderes de RRHH lideran esta metamorfosis, colaborando estrechamente con diversos departamentos para asegurar que la sostenibilidad y la adaptación al cambio climático se conviertan en los pilares centrales de la estrategia empresarial.

Las empresas líderes han comprendido la urgencia de invertir en la adaptación al cambio climático. Esta adaptación no se limita a mitigar sus efectos, sino a adoptar medidas proactivas ante los desafíos ya presentes en las operaciones diarias. Enfocarse en la resiliencia ante las condiciones cambiantes emerge como el nuevo paradigma.

Es en este contexto que RRHH se convierte en un protagonista crucial para fomentar una cultura de adaptación y sostenibilidad en la organización. No solo gestiona el capital humano, sino que impulsa la evolución hacia prácticas empresariales más conscientes y responsables.



Trazando el futuro del concreto:

Destacados momentos de la asamblea anual de la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes A.C.



El 13 de octubre, en la Ciudad de México, tuvo lugar un evento significativo: la Asamblea Anual de la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes A.C. La reunión congregó a una comunidad apasionada por el mundo del concreto, y se convirtió en un espacio de aprendizaje, intercambio de conocimientos y reflexión sobre los avances en la industria.

El evento se inició con la presentación de un equipo de Mapei, encabezado por Luz Villaseñor, quien ofreció una charla sobre las soluciones y beneficios de los productos Mapei para los concreteros.

Fue un momento enriquecedor en el que se destacaron las innovaciones que están transformando la forma en que abordamos los proyectos de concreto.



Luego, el equipo de Sitrak Metropolitanos y Sitrak Bajío tomó la palabra para presentar una amplia gama de modelos que tienen para ofrecer, detallando sus beneficios. Esto generó un gran interés entre los concreteros, ya que pudieron conocer las ofertas de vehículos disponibles en el mercado actual.

La presentación del Ing. Enrique De Hoyos continuó con su conferencia sobre la integración de la sostenibilidad en Concreto. Proporcionó datos valiosos sobre cómo las construcciones pueden ser más amigables con el entorno, lo que se alinea con la creciente demanda de prácticas más sostenibles en el sector de la construcción.





El Director de Desarrollo Comercial de Segmentos Industriales México de Cemex, el Lic. Alejandro González, durante su exposición sobre la Oferta Cemex, resaltó la importancia de la calidad de los agregados y cómo el seguimiento de la curva barométrica nos permite comprender la densidad del material. Además, destacó la necesidad de estar alerta y conocer la absorción para realizar ajustes en el diseño de mezcla considerando aspectos como la humedad. Estos controles, según mencionó, pueden traducirse en ahorros significativos.

Con el tema de almacenamientos si cuidamos que no segregue el material si estamos ayudando a que no haya una contaminación con en el suelo sabemos que materiales arcillosos pueden tener un efecto adverso, generando grietas y en términos de eficiencia, se traduce en un ahorro. En el tema de producción de concreto, en la parte de dosificación, si cuida la secuencia de carga desde ahí se pueden evitar grumos, asegurando así una homogenización más ágil dentro de la olla. También, si verifico y calibro las básculas periódicamente, garantizo que el diseño de mezclas que mi laboratorio me indicó es lo que se refleja con precisión en el momento de la dosificación o en la producción a nivel industrial.

Si diseño o ajusto mis mezclas de manera dinámica a través de la adaptación a la humedad, evito las variaciones en los rendimientos, lo cual es crucial para evitar retrasos en la entrega y posibles problemas de resistencia. Esta práctica puede significar un ahorro de hasta 5 kilos en cada producción.

La conferencia fue verdaderamente excepcional, destacando las oportunidades para mejorar la eficiencia en las plantas.





La serie de conferencias concluyó con el Ing. Ricardo Peña del equipo de Arkik, quien habló sobre la digitalización de los procesos en una planta productora de concreto. Destacó la importancia de contar con un sistema de dosificación y cómo la tecnología, incluida la inteligencia artificial como Chat GPT, está desempeñando un papel crucial en la industria. También compartió planes de expansión al mercado latinoamericano.

Arkik quien busca ser un socio estratégico para los concreteros y llevar el negocio al siguiente nivel destacó entre sus beneficios:

- Experiencia de usuario mejorada: moderna, sencilla y fácil de usar.
- Asesoramiento técnico especializado: el respaldo del equipo de expertos tanto antes como después de la implementación, garantizando una transición sin problemas.
- Apoyo en financiamiento o facilitación de adquisición de compra de equipos (hardware): permitiéndote mantener tu infraestructura al día sin preocupaciones financieras.
- Transparencia en Costos.



Posteriormente el presidente de la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes A.C., el Ing. Erik Arévalo, presentó un informe de las actividades realizadas por la AMCI. Este informe incluyó reuniones en diversas regiones, como el sureste, el bajo, el pacífico y el noreste, con el objetivo de fomentar la colaboración y el apoyo entre los concreteros. AMCI se enorgullece de haber llegado a un mayor número de concreteros a lo largo del año a través de diversas actividades.

Los eventos de AMCI reunieron a miembros destacados de la asociación, expertos en la industria, proveedores de servicios y otros profesionales altamente involucrados en la industria del concreto. El resultado fueron encuentros enriquecedores que superaron todas las expectativas.

Además, el presidente agradeció a los proveedores por su apoyo y por hacer posibles eventos tan enriquecedores. Estos encuentros demuestran que la unión y el intercambio de conocimientos en la industria del concreto son fundamentales para impulsar el éxito colectivo.





El Lic. David González Serna, ex Tesorero de la AMCI 2021-2023, concluyó la jornada al presentar su informe de gestión financiera. Durante su presentación, detalló el estado de las cuentas y las actividades financieras de la asociación en el período 2022-2023. Sus informes mostraron signos de mejora en las finanzas, resultado del arduo trabajo y la dedicación de todos los miembros de la asociación.

Destacó cómo, a través de una gestión financiera estratégica, se ha logrado optimizar los recursos y garantizar la estabilidad económica de la asociación. Estos resultados positivos no solo nos permiten seguir cumpliendo con nuestra misión, sino que también nos brindan la confianza y la capacidad para emprender nuevas iniciativas y proyectos en beneficio de nuestra comunidad concretera.

En un emocionante momento fue el Lic. Emanuel Guillermo García, ex presidente de la AMCI (Asociación Mexicana de Concreteros Independientes A.C.), quien tomó la palabra para presentar a la nueva mesa directiva y tomarles la protesta.

Al presentar a los miembros de la nueva mesa directiva, el Lic. García destacó las cualidades, experiencia y compromiso de cada uno de ellos, subrayando que están preparados para enfrentar los retos futuros y continuar construyendo sobre los cimientos sólidos que ha establecido la asociación.

Después de esta presentación, procedió a tomar la protesta a los nuevos miembros de la mesa directiva, instándolos a cumplir con sus deberes y responsabilidades con integridad y pasión. La ceremonia marcó un nuevo capítulo en la historia de la AMCI y un emocionante paso hacia el futuro.

En ese espacio, se reforzó la relevancia de mantenernos siempre en la búsqueda constante de las últimas innovaciones y las mejores prácticas de la industria. Este evento genuinamente encapsuló la pasión, la determinación y el espíritu colaborativo que nos identifican. Manteniéndonos unidos, estamos completamente preparados para afrontar cualquier desafío y expandir nuestros mercados.



LÍNEA DE ADITIVOS MAPEI

REDUCTORES DE AGUA DE MEDIO Y ALTO RANGO • SUPERFLUIDIFICANTES DE ALTO DESEMPEÑO • ACELERANTES DE FRAGUADO Y RESISTENCIA • RETARDANTES DE FRAGUADO • INCLUSORES DE AIRE IMPERMEABILIZANTES INTEGRALES FIBRAS
LABORATORIO DE CONCRETO
CAPACITACIONES ONLINE Y PRESENCIALES



#EnConstrucción
MAPEI

**ADITIVOS
MAPEI**

PRÓXIMAMENTE PLAN DE LEALTAD
**CONCRETERO
MAPEI**

WORLD OF CONCRETE LAS VEGAS 2024: CELEBRANDO 50 AÑOS

Un evento que marca el calendario de la industria de la construcción se aproxima con la promesa de celebrar el 50 aniversario de World of Concrete (WOC) del 23 al 25 de enero de 2024, el Centro de Convenciones de Las Vegas se convertirá en el epicentro de la innovación, la educación y la colaboración para profesionales de la construcción de concreto y mampostería de todo el mundo. Además, se llevarán a cabo programas educativos del 22 al 25 de enero, lo que brinda una oportunidad única para adquirir conocimientos y habilidades de vanguardia.

Durante estos 50 años, WOC ha sido un catalizador clave para conectar y educar a compradores y vendedores, tanto a través de eventos en persona como en línea.

Por qué asistir a World of Concrete 2024
World of Concrete no es solo una exposición, es una experiencia integral para aquellos involucrados en la industria de la construcción de concreto y mampostería.

Aquí hay algunas razones convincentes para no perderse este evento:

Acceso a lo último en tecnología y productos:

WOC 2024 reunirá a más de 1,500 expositores de todo el mundo, ofreciendo una amplia gama de productos y soluciones innovadoras en la industria del concreto y la albañilería. Desde maquinaria de construcción hasta herramientas de vanguardia, aquí encontrarás todo lo que necesitas para mantener tu negocio en la cima.

Conferencias y talleres educativos: La educación es fundamental en World of Concrete. Los programas educativos (22 al 25 de enero) ofrecen la oportunidad de aprender de expertos líderes en la industria, explorar las tendencias emergentes y perfeccionar tus habilidades. Siempre hay algo nuevo que aprender, y WOC 2024 te brindará la plataforma perfecta para hacerlo.

Oportunidades de networking: Conectar con colegas de todo el mundo es una de las mayores ventajas de asistir a WOC. Comparte experiencias, establece relaciones comerciales sólidas y forma parte de una comunidad global que comparte tu pasión por el concreto y la albañilería.

Decisiones comerciales informadas: Con la evolución constante de la industria, es esencial estar al tanto de las últimas tendencias y desarrollos. En WOC 2024, obtendrás información valiosa que te ayudará a tomar decisiones comerciales mejor informadas y a mantener tu empresa en la vanguardia de la innovación.

La participación de la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes A.C. gracias al "Promotional Agreement" firmado con World of Concrete, la edición de 2023 permitió el acceso de 74 delegados mexicanos al piso de exhibición.

Registro abierto para entrada al piso de exhibición en World of Concrete Las Vegas 2024. Esta es una oportunidad emocionante para todos los miembros de la asociación AMCI que desean participar en este evento.

Si eres un profesional apasionado por la construcción con concreto y la albañilería, este evento es una parada obligatoria en tu calendario. ¡No te pierdas la oportunidad de ser parte de esta celebración histórica!

Registro socio AMCI Contacto:
81 1804 1943





UBICACIÓN
CALLE LAREDO 102,
COL. MITRAS NORTE
MONTERREY, N.L. MÉXICO
CP. 64320



CONTACTO
81 1804 4452
OFICINA: 81 3183 6603



REDES SOCIALES:
MEXICOENCONCRETO



AMCI.AC



WWW.AMCIAC.ORG



**ASOCIACIÓN MEXICANA DE
CONCRETEROS
INDEPENDIENTES**